

LICENCE DEG / CVM



LICENCE DROIT ÉCONOMIE ET GESTION MENTION COMMERCE VENTE MARKETING FORMATION GRATUITE ET RÉMUNÉRÉE (EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE)

le **cnam**
Normandie

Habilitation : Arrêté du 08 juillet 2021.
Accréditation jusqu'au 11 mars 2024.



Emplois et secteurs d'activités :

- Commercial(e) responsable Commercial(e)
- Manager
- Administrateur des ventes
- Chef de produits

Objectifs de la formation :

- Former et qualifier des managers en organisation, en capacité de gérer des projets d'organisation en intégrant les dimensions contractuelles, juridiques, et de contrôle financier.
- Acquérir les connaissances et compétences attendues pour prendre part à des activités de développement de projets et d'activités intégrant principalement des dimensions commerciales, marketing, en utilisant les méthodes et outils appropriés.

Compétences à acquérir :

- Mettre en œuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution définis par l'entreprise.
- Commercialiser l'offre de produits et de services.
- Maîtriser les règles générales des contrats commerciaux.
- Assurer l'encadrement et le pilotage des forces de vente.
- Participer à la mise en œuvre de la veille concurrentielle.
- Utiliser les outils de traitement de l'information.

Méthodes mobilisées :

Pédagogie de l'alternance qui combine des enseignements académiques et des pédagogies actives s'appuyant sur l'expérience en entreprise et le développement des compétences.

Modalités d'évaluation :

Chaque unité (UE/US, UA) fait l'objet d'une évaluation organisée en accord avec l'Établissement public (certificateur) dans le cadre d'un règlement national des examens.

Rendu de travaux, mise en situation, évaluation de projet.

Il est possible de valider un ou plusieurs blocs de compétences.

Durée et rythme de la formation :

Formation sur 1 an : 495 heures

8 jours/mois au CFA

Dates de formation : de Septembre à Juin



Modalités et délais d'accès :

Dossier de candidature à compléter en ligne : <https://candidature-cfa-jeanne-darc.hub3e.com/>

Entretien avec le responsable de section

(Possibilité d'intégrer la formation jusqu'à 3 mois après le début des cours, sous réserve des places disponibles.)

Pré-requis :

- Avoir entre 16 et 29 ans (aucune limite d'âge pour les personnes en situation de handicap)
- Signer un contrat d'apprentissage
- Être titulaire d'un BAC+2

(Possibilité d'équivalences étudiées sur dossier si titulaire d'un autre diplôme)

Tarif :

La formation est intégralement prise en charge dans le cadre de l'apprentissage par l'OPCO de l'employeur.



FORMATION CERTIFIÉE
FRANCE COMPÉTENCES
CODE RNCP : 35924

Licence DEG Mention CVM (annuelle - sous réserve de modification)	ECTS*	Durée
Veille stratégique et concurrentielle	4	40h
Négociation et management des forces de vente : approfondissement	4	40h
Règles générales du droit des contrats	4	40h
Management processus et organisation de l'entreprise	6	50h
Marketing électronique - marketing digital	6	50h
Communication et média 1 : le fonctionnement de la communication	6	50h
Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle	4	40h
Anglais professionnel	6	50h
Contrôle de gestion	4	40h
Gestion de la relation client	4	40h
Atelier d'écriture - Expérience professionnelle - Suivi de dossier	10	35h

*Système européen de transfert et d'accumulation de crédits

Vous trouverez le taux de réussite à l'examen sur notre site internet : www.ensemblescolaire-jeannedarc.fr

APRÈS LA LICENCE CVM

- > Titre RNCP
- > École de commerce
- > Master 1 en université

ADMINISTRATION : SITE DOLLFUS

12, rue Auguste Dollfus
76600 Le Havre

Contact :

02 35 54 65 63
secretariat.cfacfc@lyceejeandarc.org

COURS : SITE DU PARC

37, rue Général de Gaulle
76310 Sainte-Adresse

Vous êtes en situation de handicap ? Contactez-nous, nous étudierons les modalités d'intégration et de formation.